

ПРИОРИТЕТЫ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ В ОРБИТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА БРИКС

Наталья ХМЕЛЕВСКАЯ

кандидат экономических наук, доцент,
кафедра международных экономических
отношений и внешнеэкономических связей,
МИГИМО (У) МИД России
(119454, Москва, просп. Вернадского, д. 76).
E-mail: Khmelevskaya@mgimo.ru

Аннотация

Статья посвящена анализу товарной структуры, взаимодополняемости и условий торговли между странами БРИКС через призму ключевых внешнеэкономических приоритетов участия РФ в объединении. Проведена оценка включенности российских товаров во взаимные товарные потоки БРИКС, с особым вниманием к российскому минеральному топливу, для которого эконометрические расчеты функции экспорта подтвердили частично экстенсивный характер роста и обнаружили обратную эластичность от мирового спроса. Снижение коэффициента выявленных конкурентных преимуществ в 2013—2014 годах относительно мира согласуется с условиями конкуренции. Относительно БРИКС установлен рост показателя, что объясняется ценовыми преимуществами. Проведенные расчеты и анализ позволили оценить значимость БРИКС для внешнеэкономической политики РФ и показать перспективные для взаимной торговли товарные отрасли. Сделан вывод о необходимости улучшения условий ведения бизнеса и упрощения процедур во внешней торговле для наращивания взаимной торговли стран БРИКС и обоснован их целевой параметр (издержки ВЭД).

Ключевые слова: БРИКС, взаимодополняемость торговли, структура экспорта, сравнительные преимущества, издержки внешнеэкономической деятельности.

JEL: F13, F14, F53.

Оіковозна • Політика

ОΙΚΟΝΟΜΙΑ • ΠΟΛΙΤΙΚΑ

1. Российские приоритеты и экономический диалог БРИКС

Включение внешнеэкономических интересов РФ в повестку торгово-экономического сотрудничества БРИКС¹ должно способствовать продвижению российского экспорта через создание более благоприятных условий для взаимной торговли и сотрудничества по вопросам конкурентной политики².

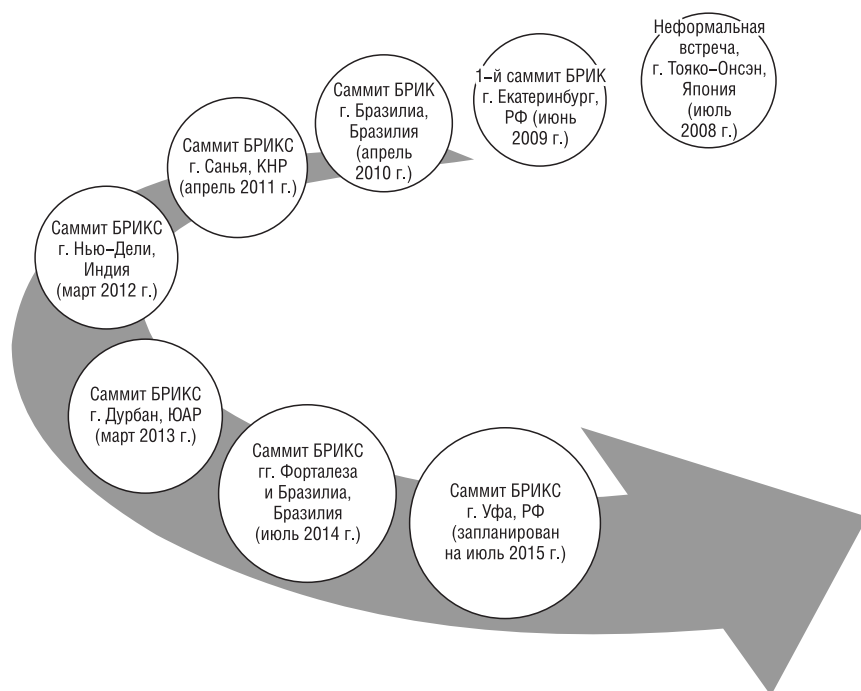
Центральной темой второго саммита тогда еще БРИК в го-

¹ История БРИКС началась со встреч министров иностранных дел в 2006 году во время 61-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН. Впервые главы тогда еще четырех государств провели неформальную встречу во время саммита «Группы двадцати» 9 июля 2008 года в городе Тояко-Онсэн. Первый саммит БРИК прошел в Екатеринбурге 16 июня 2009 года, второй — в городе Бразилиа (апрель 2010 года) — стал учредительным с точки зрения соблюдения формальностей права международных межправительственных организаций; к числу этих формальных параметров относятся членский состав и характер деятельности (ст. 1 Венской конвенции о представительстве государств в их отношениях с международными организациями универсального характера, 14 марта 1975 года), а также способность заключать международные соглашения (ст. 2 Венской конвенции о праве между государствами и международными организациями или между международными организациями, 18 февраля — 21 марта 1986 года).

² См. подробнее: Концепция участия Российской Федерации в объединении БРИКС. Утверждена Президентом РФ В. Путиным 9 февраля 2013 года.

роде Бразилиа (апрель 2010 года; рис. 1) стали торговля и инвестиции и сопряженное с ними сотрудничество в денежной сфере (в итоговую декларацию было включено положение о намерениях перехода на национальные валюты в торговых расчетах). Принятый на саммите первый практический документ — Меморандум о сотрудничестве Внешэкономбанка, Банка развития Китая, Национального банка социально-экономического развития Бразилии и Экспортно-импортного банка Индии³ — продемонстрировал инновационность БРИКС как платформы для многостороннего экономического сотрудничества и партнерского диалога.

Без формирования наднациональной координирующей структуры БРИКС создала комплекс открытых гибких диалоговых форматов и механизмов сотрудничества — сегодня, не считая ежегодного саммита глав государств и их неформальных встреч на саммитах «Группы двадцати» (G-20), их 23⁴ — от консультаций рабочих групп по вопросам сельского хозяйства, экспертной группы по торговле и экономике и т. п., встреч министров экономики и торговли, руководителей антимонопольных ведомств и глав таможенных служб до семинаров, форумов, консорциумов и т. д.



Источник: составлено автором.

Рис. 1. Хронология встреч глав государств БРИКС

³ Эти же кредитные учреждения образовали межбанковский механизм БРИКС.

⁴ Следующим, 24-м форматом становится парламентский форум, или ассамблея БРИКС, учредительное проведение которого намечено на 8 июня 2015 года (заявление сделано на 132-й сессии Ассамблеи Межпарламентского союза 1 апреля 2015 года).

В 2013 году по инициативе российской стороны в формате регулярных заседаний представителей стран-участниц и контактов профильных рабочих групп заработал Деловой совет БРИКС (Декларация от 27 марта 2013 года, город Дурбан, ЮАР). Параллельно были запущены биржевой альянс БРИКС и межбанковский механизм. На Московской бирже, например, в рамках биржевого альянса БРИКС проводится торговля фьючерсами на индексы бразильской BOVESPA, гонконгского Hang Seng, бомбейского SENSEX и южноафриканского FTSE/JSE Top 40.

На состоявшемся 10 февраля 2015 года последнем заседании Делового совета БРИКС под председательством Бразилии по инициативе российского Агентства стратегических инициатив (АСИ) было решено создать новую рабочую группу по поддержке инвестиций и устранению административных барьеров. В ежегодном отчете Совета за 2014 год, подготовленном бразильской стороной, также было предложено сформировать пять рабочих групп по направлениям стимулирования торгово-инвестиционного сотрудничества: инфраструктура, производство в стратегических секторах (фармацевтика, автомобилестроение, агросектор и др.), финансовые услуги, энергетика и «зеленая экономика» и развитие профессиональных компетенций [BRICS Business Council, 2014. P. 5—8].

В итоговых документах саммита в городе Нью-Дели, Индия (март 2012 года) нашли свое отражение такие значимые для экспорта РФ сферы сотрудничества, как энергетическая политика и продовольственная безопасность. Участники межбанковского механизма БРИКС подписали Генеральное соглашение о кредитных линиях в национальных валютах и Соглашение о механизме многостороннего подтверждения аккредитивов (29 марта 2012 года), предназначенные в первую очередь для расширения финансового обеспечения взаимной торговли стран-участниц. На тот момент строительство совместной расчетно-платежной инфраструктуры полным ходом шло только между Россией и Китаем [Хмелевская, 2015]. Банк Бразилии как центральный контрагент своп-соглашения с Народным банком Китая только проводил платежи в юанях и реалах (первый перевод датируется декабрем 2009 года).

На саммите в южноафриканском Дурбане (март 2013 года) впервые был предложен план создания общего валютного резерва для чрезвычайных обстоятельств в размере 100 млрд долл., соглашение о котором было подписано уже в бразильской Форталезе в июле 2014 года (Пул условных валютных резервов БРИКС). Новым направлением взаимодействия БРИКС в русле внешнеэкономических интересов РФ стало сотрудничество в области малых и средних предприятий и подписанные для этих целей Декларация о создании Делового совета БРИКС (см. выше), Декларация об учреждении Консорциума экспортных центров стран БРИКС и о выходе совместной статистической публикации стран БРИКС. И наконец, первой институциональной

опорой финансового обеспечения торгово-экономического сотрудничества стран БРИКС становится Новый банк развития БРИКС, соглашение об учреждении которого первой из стран БРИКС ратифицировала Государственная Дума РФ и подписал президент РФ (9 марта 2015 года). При этом новым в деятельности НБР БРИКС могут стать не только совместные проекты и инициативы стран-участниц, призванные восполнить пробелы в финансировании традиционных межгосударственных институтов, но и функция платежного агента или клирингового центра для двухсторонних валютных своп-соглашений и Пула условных валютных резервов БРИКС [Хмелевская, 2015]. Глобальная экономическая нестабильность 2009—2014 годов серьезно изменила диспозиции формирующихся рынков в системе международных экономических отношений. К концу 2014 года объединенный ВВП БРИКС по паритету покупательной способности превысил 32,3 трлн долл., сравнявшись с ВВП «Большой семерки» (G-7). В 2013—2014 годах вклад одного лишь Китая в рост мировой экономики превышал 16,2% (средние темпы), а в совокупности БРИКС произвели более 30% глобального ВВП, в то время как рост развитых стран составил всего 4%⁵. Уже в 2013 году на страны БРИКС приходилась пятая часть общемирового экспорта товаров, или 58% совместного экспорта «Большой семерки». При этом более 45% совокупного торгового дефицита стран мира распределилось в пользу БРИКС⁶. Таким образом, БРИКС предвосхитили прогноз банка *Goldman Sachs* о том, что к 2050 году по ВВП они опередят Германию, Великобританию и Францию и в четыре раза превзойдут США [Goldman Sachs, 2003].

Страны БРИКС открыты для внешних взаимодействий, и эта открытость растет. Сегодня около пятой части конечного внутреннего спроса ЮАР, Индии и России формируется за счет участия в глобальных стоимостных цепочках (в Бразилии и Китае порядка 10—13% ВВП)⁷. Отсюда прогнозируемое замедление темпов роста в Китае в 2015—2016 годы — производное от притока иностранных инвестиций и роста внутреннего кредита, в Индии и Бразилии — от ослабления внешнего спроса, в России — от падения цен на нефть и вследствие геополитической напряженности, в ЮАР — от снижения цен на другие биржевые товары и их воздействия на условия торговли [IMF, 2015. P. 2—3].

Разумеется, чрезмерная зависимость от внешнего рынка требует от участников группы определенной настройки стратегий модернизации и мер по их реализации. На смену нацеленной на продвижение инноваций программе «Индустриальная политика, технологии и внешняя торговля» в Бразилии (2004—2008 годы) в 2011 году пришел «План

⁵ Рассчитано автором по данным МВФ IMF Data Mapper. <http://www.imf.org/external/datamapper/index.php>.

⁶ Рассчитано автором по данным International Trade Centre Trade Map. <http://www.trademap.org/Index.aspx>.

⁷ OECD-WTO Trade in Value Added (TiVA), May 2013, http://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=TIVA_OECD_WTO.

Большая Бразилия» с приоритетом импортозамещения в 19 стратегических секторах экономики страны (используются налоговые льготы, преференции при размещении государственных заказов, субсидируется процентная ставка по кредитам и т. д.)⁸. В результате, например, для продукции автомобилестроения как одного из таких секторов к концу 2014 года ставки импортных таможенных пошлин достигли 35% (адвалорный эквивалент)⁹.

Стартовавшая в сентябре 2014 года программа «Сделай в Индии» изначально предназначалась для повышения конкурентоспособности и производительности всех системно значимых секторов индийской экономики, а первая фаза ее дорожной карты включает создание транспортных коридоров между Дели и Мумбаем и строительство пяти «умных городов»¹⁰. В начале 2015 года правительство Индии частично сняло ограничения на участие частных инвесторов, прежде всего в проектах ВПК, строительного и железнодорожного секторов (для ВПК, например, лимит прямого инвестирования снижен с 49 до 26%, а лимит портфельных инвестиций — до 24%). Интересен тот факт, что наибольшее количество контрактов между Россией и Индией реализуется в военно-промышленной сфере (более двухсот). Многолетняя работа российско-индийского концерна *BrahMos Aerospace Private Limited* (в названии которого соединились две реки: Брахмапутра и Москва-река)¹¹ по созданию сверхзвуковой крылатой ракеты «БраМос-А» завершилась ее полной интеграцией с первым истребителем Су-30МКИ ВВС Индии, символический летный сертификат на который был передан *Hindustan Aeronautics Limited* 19 февраля 2015 года¹².

В предлагаемом Россией проекте Стратегии развития экономического сотрудничества стран БРИКС¹³, с моей точки зрения, впервые предпринята попытка сблизить текущие внешнеэкономические позиции стран-участниц при помощи «свободного и ответственного партнерства нового типа», не подменяющего развития двусторонних связей, а создающего дополнительные условия для повышения конкурентоспособности национальных экономик всех пяти стран¹⁴. Таким образом, стратегической линией многосторонней координации и сотрудничества БРИКС становится *объединение усилий, позволяющее увереннее и свободнее наращивать отношения с остальным миром* и ставящее во главу интересы каждого участника.

⁸ Plano Brazil Maior. <http://www.brasilmaior.mdic.gov.br/>.

⁹ Рассчитано автором по данным International Trade Market Access Map. [http://www. http://www.macmap.org/](http://www.macmap.org/).

¹⁰ Make In India. <http://www.makeinindia.com>.

¹¹ Учрежден в феврале 1998 года.

¹² HAL Hands Over BrahMos Missile Integrated Su-30 to IAF. http://hal-india.com/Media%20Releases/M_30.

¹³ Проект был представлен и передан представителям стран-участниц для согласования на саммите БРИКС в бразильской Форталезе (июль 2014 года). Предполагается его доработка и утверждение лидерами БРИКС на саммите в Уфе в июле 2015 года.

¹⁴ Подробнее см.: Стратегия развития экономического сотрудничества стран БРИКС (проект) 2014.

2. Россия во взаимной торговле стран БРИКС

Масштабы текущего торгово-экономического обмена между странами — участницами группы позволяют оценивать его как фактор экспортных возможностей для каждой из них: совокупный взаимный товарооборот за 2009—2014 годы в среднем 683 млрд долл.¹⁵, емкие внутренние рынки и растущий спрос. Вместе с тем прогнозируемое замедление роста экономики КНР до 7 и 6,9% в 2015 и 2016 годах и отрицательные значения прироста ВВП Бразилии и России [ОЕСД, 2015. Р. 2] влияют на отношения внутри БРИКС. На смену взрывному росту торговли между БРИКС в 2008—2012 годах (в среднем 25%) пришли умеренные 20% в 2013 году, а затем произошел самый резкий за всю историю объединения спад (табл. 1). При этом в наименьшей степени сократились объемы торговли России с остальными странами БРИКС, а ее общие позиции во внутриблоковой торговле группы остаются практически неизменными (табл. 1). На протяжении всей истории БРИКС Китай генерировал более половины взаимных товарных потоков (табл. 1), и для Бразилии и ЮАР с 2012 года он стал первым внешнеторговым партнером, а для Индии — второй страной назначения экспорта и первой страной происхождения импорта. И хотя совокупная доля КНР в торговле России со странами группы выросла с 76 до 84%, ее средний вес во внешнеторговом обороте РФ не превышает 10%¹⁶, свидетельствуя о всё еще слабой ориентированности российских компаний на рынки БРИКС.

По сравнению с 2009-м, первым годом существования БРИКС, значительно больше всего вырос (без учета КНР) российский и бразильский экспорт — в целом на 46%, причем на конец первого года (на июнь 2009-го) экспорт Бразилии в страны-участницы превышал российский

Т а б л и ц а 1

Показатели динамики торговли между странами БРИКС,
2010—2014 годы (%)

	2010		2011		2012		2013		2014	
	прирост экспорта	доля в ВТО БРИКС	прирост экспорта	доля в ВТО БРИКС	прирост экспорта	доля в ВТО БРИКС	прирост экспорта	доля в ВТО БРИКС	прирост экспорта	доля в ВТО БРИКС
Бразилия	43	13	35	13	-3	12	4	12	-6	12
Россия	13	13	54	13	10	13	-2	13	3	13
Индия	73	14	8	14	-1	13	10	12	-9	13
Китай	54	55	27	55	4	57	7	58	5	57
ЮАР	46	5	40	5	-10	5	6	5	-17	4

Примечание: ВТО — внешнеторговый оборот.

Источник: рассчитано по данным International Trade Centre Trade Map.

¹⁵ Рассчитано автором по данным International Trade Market Access Map.

¹⁶ Рассчитано автором по данным International Trade Centre Trade Map.

более чем на 385 млн долл.¹⁷ Однако российские поставки в другие страны БРИКС в среднем на 80% состояли из «Топлива минерального, нефти и нефтепродуктов» (код товарной группы 27 по номенклатуре Гармонизированной системы, НГС)¹⁸. Вклад только одной субпозиции «Нефть и нефтепродукты сырые» в пересчете на всю группу во внешнеторговом сальдо России с другими странами БРИКС составлял 53% (среднее за 2010—2013 годы). Со своей стороны, например, Китай в 2014 году снизил закупку сырой нефти у своего традиционного партнера Саудовской Аравии на 7,8%, а у России увеличил на 4,9%, доведя ее долю на китайском рынке до 11% [General Administration of Customs People Republic of China, 2014]. В 2013 году крупнейший поставщик российской нефти в Китай «Роснефть» подписала расширенную версию договора от 2009 года, согласно которому закупки *China National Petroleum Corporation (CNPC)* составляли 15 млн т нефти в год. В октябре 2013 года «Роснефть» также подписала меморандум с китайской *Sinopet* о ежегодных поставках 100 млн т нефти на протяжении десяти лет начиная с 2014 года¹⁹.

Показательно, что на фоне запретительных мер и ограничений в отношении российских товаров со стороны третьих стран и общеэкономического спада в III и IV кварталах 2014 года больше всего сократился экспорт России в ЮАР (на 76,4%) и в КНР (на 11%), тогда как в Индию вырос на 50%. Военная техника, компоненты для атомных электростанций, комплектующие и др. — это крупные статьи российского экспорта в Индию, поставки которых в указанный период возросли многократно. Например, прирост 17 из 48 субпозиций электрических машин и устройств варьировался в диапазоне от 50% до 13,5 раз (электромагниты), закупки индийскими компаниями контрольно-измерительных приборов увеличились в 3,7 раза, устройств на жидких кристаллах (лазеров) — в 208 раз²⁰.

Оценки включенности российских товаров во взаимные товарные потоки БРИКС на основе Индекса взаимодополняемости торговли (ИВТ) свидетельствуют о процессах замещения импорта говядины, свинины и мяса птицы из третьих стран продукцией из Бразилии (группа 02) (сегодня это треть импортных поставок), широкого ассортимента энергетического оборудования и комплектующих — их аналогами из Бразилии, Индии, Китая и даже ЮАР (группа 84), а также электрических устройств и техники — из КНР (группа 85; табл. 2). Только у российского импорта общий рост дополняемости превысил 8%, в то время как у остальных стран — участниц БРИКС — 1—2% (среднее, нормированное с учетом среднеквадратического отклонения).

¹⁷ Рассчитано автором по данным International Trade Centre Trade Map.

¹⁸ Здесь и далее коды товаров приводятся в соответствии с: Гармонизированная система описания и кодирования товаров, 3-е изд. / Всемирная таможенная организация, 2002 (далее — номенклатура ГС).

¹⁹ «Роснефть» и *Sinopet* согласовали Меморандум в отношении заключения экспортного контракта на условиях предоплаты. <http://www.rosneft.ru/news/pressrelease/221020132.html>.

²⁰ Рассчитано автором по данным International Trade Centre Trade Map.

Российские товары во взаимном импорте стран БРИКС

	Импорт из России в:	Адвалорный эквивалент тарифной нагрузки (%)	Импорт в Россию из:	Адвалорный эквивалент тарифной нагрузки (%)
Бразилия	27101921* 3102, 3104, 3105, 7601 8535*, 8545*	0 0 6 16, 10	0202, 0203, 0207, 1201 8429*, 8409*, 8501*	15, 0, 25 0 8,9; 0, 0
Индия	271019*, 270111* 31042 710231*, 710691* 7407, 7408	5 10 10 5	3004 8409*, 8413*, 8419* 7113*, 7219 8517	11,3 0, 0; 8,3 18, 5 8,3
Китай	27090* 4403, 4407 8413—8414*, 8536*, 8542—8543*	0 0 2, 1 10, 0, 5	6401—6406, 8471 8516*, 8517*, 8529* 8703*, 8708*	10, 0 10, 10, 5 5, 0
ЮАР	1001 2707*, 2710* 7408, 8467*	0 0 0	0804—0805, 0808 842139*, 85256*, 852691*, 870421	5, 25 0 0, 5 10

* Товарные группы с Индексом взаимодополняемости торговли (ИВТ) выше 5% или с удельным весом больше 10% в импорте соответствующей страны.

Источник: составлено по данным International Trade Centre Trade Map и International Trade Market Access Map.

Показателен также рост совокупной доли китайских «Электрических машин и оборудования» и «Реакторов ядерных, котлов, оборудования и механических устройств» — до 50% внутриблокового импорта всех стран БРИКС. Например, в отношении товаров субпозиции 8417 китайского происхождения в РФ сегодня применяется нулевая ставка импортного тарифа, как и для запчастей для двигателей из Индии или Бразилии (субпозиция 8409), а также компонентов систем фильтрации и очистки из ЮАР (субпозиция 842139; см. табл. 2).

Для российских топливных компаний созданы максимально комфортные условия экспорта всеми участниками БРИКС (см. табл. 2). Быстрее встраиваются во взаимные потоки БРИКС, во-первых, доминирующие в общей торговле стран экспортные статьи: минеральное топливо, драгоценные металлы и камни, сельскохозяйственное сырье, железные руды и концентраты, а во-вторых, товары, условия доступа которых на внутренние рынки БРИКС согласуются с целями промышленной политики стран — членов группы: силовое оборудование и механические устройства, электрические машины и оборудование. При этом становится более очевидным, что замещение импорта товаров БРИКС их аналогами из стран-участниц касается самого широкого ассортиментного перечня: от товаров массового потребления (игрушки, обувь) до предметов длительного пользования (мебель, аудио- и бытовая техника) и инвестиционного назначения (станки, оборудование, вагоны, электровозы и т. д.) с примерно одинаковой скоростью и с повышением доли более технологичной китайской продукции, что связано с интеграцией китайских производителей в глобальные стоимостные цепочки [Rodrick, 2006. P. 15].

Весомый вклад в эти процессы вносят ТНК и трансфер технологий [IMF, 2011. Р. 21]. Внутростатейная диверсификация в группах «Электрические машины и оборудование» и «Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава» тому подтверждение — во всех странах БРИКС сегодня присутствуют крупнейшие автомобильные и коммуникационные компании мира. Так, китайские компании всё активнее используют электрическую аппаратуру для коммутации российского производства (см. табл. 2). На российском рынке сегодня конкурируют аппараты и комплектующие для сотовых сетей индийского и китайского производства, а на китайском есть выбор между электрической аппаратурой из РФ и Индии (в основном переходники, выключатели и т. д.; см. табл. 2). Компании из ЮАР приобретают электрические двигатели и генераторы в России.

Коммерческие интересы крупных компаний, производные от транзакционных издержек и условий конкуренции, всё активнее продвигаются на межгосударственном уровне взаимодействия между странами БРИКС. В ходе официального визита президента РФ В. Путина в Бразилию (июль 2014 года) был подписан Протокол консультаций о воздушном сообщении и соглашение о совместной разработке лекарственных средств между ФГУП Санкт-Петербургский НИИ вакцин и сывороток Федерального медико-биологического агентства России (СПбНИИВС) и *Instituto Butantan*; в КНР (ноябрь 2014 года) — соглашение между компаниями «Газпром» и *CNPC* о поставках природного газа. По итогам визита в Индию (декабрь 2014 года) зафиксированы условия экспортного контракта между НК «Роснефть» и *Essar Oil Limited* и др. Во время визита премьера Госсовета КНР Ли Кэцзяна в Россию (октябрь 2014 года) было подписано соглашение о сотрудничестве по проекту Евразийского высокоскоростного транспортно-го коридора Москва—Пекин, включающего приоритетный проект высокоскоростной железнодорожной магистрали Москва—Казань. При этом в ходе визита Ли Кэцзяна в Москву его сопровождали руководители *China CNR Corp* и *CSR Corp*.

В условиях политики санкций как продолжения конкурентной борьбы [Симонов, 2015] рынки БРИКС можно рассматривать и как дополняющие, и как замещающие. Эконометрические расчеты для наиболее глубоко встроенного во взаимный товарообмен стран БРИКС российского минерального топлива на основе декомпозиции детерминант модели экстенсивного роста экспорта БРИКС по уровням товарной номенклатуры²¹ и с учетом парной выборки по значениям индекса взаимодополняемости торговли (ИВТ) и коэффициента выявленных сравнительных преимуществ (КВСП; табл. 3), во-первых, установили обратную эластичность с мировым спросом, а у остальных стран БРИКС — со

²¹ Эконометрические расчеты будут представлены в готовящейся к публикации в журнале «Вопросы экономики» статье автора «Метаморфозы дополняемости взаимной торговли БРИКС и экспортные позиции стран-членов».

Показатели встроенности российского минерального топлива, нефти и нефтепродуктов во взаимную торговлю стран БРИКС

Коэффициенты эластичности		ИВТ	КВСП мир		КВСП БРИКС	
			изменение к 2009	среднее**	изменение к 2009	среднее**
Темпы прироста мирового импорта	-0,05708* (0,083053)	21,5** 20,7***	-2,6	16,0	3,7	15,7
Темпы прироста взаимного импорта стран БРИКС	0,06119* (0,083053)					
Экспорт РФ в БРИКС/взаимный экспорт стран БРИКС	0,07769* (0,091751)					

Примечания: расчеты проводились для субпозиций НГС 2709 и 2710 (их общий объем); в скобках указаны значения стандартных ошибок.

* С учетом F-значимости и p-значений коэффициенты регрессии считать нулевыми.

** Среднее за 2009—2013 годы.

*** Среднее за 2009—2014 годы.

Источник: рассчитано автором на основе статистики по данным International Trade Centre Trade Map.

спросом на рынках группы. Повышение критерия Фишера с 51% (для всего экспорта) до 85% для функции экспорта минерального сырья РФ четко указывает на экстенсивную природу его роста, однако не подтверждается тестами на статистическую значимость (наблюдаемый F-коэффициент ниже его критического момента, а p-значение выше 0,05). Следовательно, как и предполагалось [Schitter et al., 2012. P. 98], вклад энергоносителей в интенсивный рост экспорта РФ снижается, и для того, чтобы продлить стадию его роста на рынках БРИКС, необходим переход от расширения к углублению товарного потока.

Во-вторых, парная выборка по ИВТ и КВСП указывает на то, что российские компании дополняют импорт БРИКС преимущественно сырой нефтью, китайские — Индии и ЮАР легкими дистиллятами на 17 и 9,8% соответственно²². И хотя уровень ИВТ у российских энергоносителей на порядок выше, снижение практически на четверть их выявленных сравнительных преимуществ в 2013—2014 годах симптоматично. Отметим, что расчеты КВСП для минерального топлива относительно БРИКС²³, наоборот, демонстрируют укрепление конкурентных преимуществ, хотя и более слабых, чем в целом по миру

²² Рассчитано автором по: International Trade Centre Trade Map.

²³ Расчеты КВСП (Revealed comparative advantage, RCA) относительно стран мира были проведены по следующей формуле:

$$RCA = \frac{X_{i,j} / \sum_i X_{i,j}}{X_{i,world} / \sum_i X_{i,world}}$$

где: $X_{i,j}$ — экспорт товара i страной j , $\sum_i X_{i,j}$ — экспорт страны j по всем товарам, $X_{i,world}$ — мировой экспорт товара i , $\sum_i X_{i,world}$ — мировой экспорт по всем товарам.

(см. табл. 3). Помимо ценового фактора (для периода повышательной динамики мировых цен на сырую нефть 2009—2012 годов характерно снижение значений КВСП относительно БРИКС) значимыми также были и курсовые искажения (российский рубль был девальвирован последним из валют стран группы) и, как отмечалось выше, нулевые ставки импортных пошлин в странах БРИКС.

В этой связи, на мой взгляд, заслуживают внимания те товарные отрасли, для которых фиксируется рост КВСП в сравнении с их значениями по миру, — в их числе рыба и ракообразные (рост практически в 4 раза), древесина и изделия из нее (в 2,6 раза), драгоценные камни и металлы (в 3,8 раза), летательные и космические аппараты (в 5 раз), вооружения (в 6,5 раз) и незначительный рост у зерновых, судов и плавучих конструкций²⁴. У этих товаров отсутствуют сколько-нибудь значимые ценовые преимущества (только для деловой древесины КНР применялась нулевая ставка таможенного тарифа), а кроме того, они имеют ярко выраженную страновую ориентацию (в рассматриваемый период Китай импортировал все указанные сырьевые товары плюс летательные аппараты практически полностью из России, а для Индии РФ была первой страной происхождения вооружения в 2012—2013 годах). Российская древесина, изделия из нее и драгоценные камни и металлы были востребованы во всех странах БРИКС. Следовательно, сегодня можно говорить о периоде становления специализации стран БРИКС во взаимной торговле, и потому российским компаниям стоит серьезно задуматься о качестве своего участия в формируемых стоимостных цепочках группы, ведь за повышением китайской составляющей в производимых странами АТР товарах последовало снижение чувствительности их экспорта к курсовым шокам доллара США [Branson, 2005. P. 23—24].

Таким образом, несмотря на турбулентность, охватившую формирующиеся рынки в 2013—2014 годах, неизменность пропорции участия России во взаимном товарном обмене стран БРИКС, по моему мнению, может служить свидетельством включения БРИКС в сферу коммерческих интересов российских компаний. Расширение ассортимента перечня взаимного импорта стран БРИКС, наряду с появлением новых конкурентно значимых товаров российского производства, частично объясняются селективным протекционизмом, частично — общемировой конъюнктурой. И потому драйвером роста взаимной торговли стран БРИКС на текущем этапе сотрудничества выступают преимущественно издержки внешнеэкономической деятельности (ВЭД).

3. Условия торговли между странами БРИКС и российский экспорт

При оценке структурных условий конкуренции между странами БРИКС на основе Индекса сходства экспорта (ИСЭ, Export similarity

²⁴ Рассчитано автором для 99 товарных групп номенклатуры ГС по данным International Trade Centre Trade Map.

index, ESI)²⁵ следует учитывать, что чем ближе значения ИСЭ как показателя меры сходства структуры экспорта сравниваемых стран к 100%, тем менее различается ассортимент экспортируемых ими товаров. В свою очередь, различный состав экспорта стран служит основой для их внешнеторговых отношений в той степени, в какой обе страны экспортируют разную продукцию [Finger, Kreinin, 1979], а следовательно, сходство структур экспорта можно рассматривать как фактор ужесточения конкурентной борьбы.

Выявленные низкие значения ИСЭ между странами БРИКС, несмотря на то что существенная часть сходства товарных структур концентрируется в ограниченном перечне товаров, могут, во-первых, свидетельствовать об общей слабости текущих экспортных позиций членов группы, а значит, и отражать взаимодополняемость по мере того, как их менее конкурентоспособный экспорт встраивается в стоимостные цепочки БРИКС. Наибольшее сходство у российского экспорта минерального топлива с экспортом ЮАР (средний уровень ИСЭ 19,4%), наименьшее — с экспортом Индии и Китая. При этом по отношению к Индии подтверждается тезис о слабости экспортных позиций РФ на ее внутреннем рынке (доля РФ в общем импорте 0,91% по итогам 2014 года)²⁶, по отношению к Китаю — тезис о дополняемости.

Во-вторых, ИСЭ позволил выделить перспективные для расширения взаимной торговли товарные отрасли в той мере, в какой экспорт сравниваемых стран различается. Российские товары присутствуют во всех категориях наиболее конкурирующих товаров — это продукция горно-рудной промышленности (26), минеральное топливо (27), продукция органической химии (29), черные металлы (72) и реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства (84). Однако у экспорта России всех перечисленных товарных групп в БРИКС, за исключением группы 26, наблюдается сближение структуры (в среднем на 1—2%)²⁷.

Наряду с этим внутренние рынки БРИКС становятся всё более значимы для экспортного потенциала отдельных ее членов (у Бразилии и Китая, при прочих равных, однопроцентный рост взаимного экспорта в БРИКС уже сегодня способен добавить в общий экспорт 0,15 и 0,31% соответственно²⁸), а значит, и поддержать конкурентоспособность национальных производителей. Бразилия в последние годы экстенсивно расширила и сырьевой экспорт (в Россию — преимущественно сельхозсырье; см. табл. 2), и экспорт продукции машино-

²⁵ Рассчитан по следующей формуле:

$$S(ab, c) = \{\sum_i \text{Minimum}[X_i(ac), X_i(bc)]\} \times 100,$$

где $X_i(ac)$ — экспорт товаров страны a в страну c (в нашем случае в группу БРИКС), $X_i(bc)$ — экспорт товаров страны b в страну c (в нашем случае в группу БРИКС). Расчеты проведены попарно для 99 товарных групп номенклатуры ГС.

²⁶ Рассчитано автором для 99 товарных групп номенклатуры ГС по данным International Trade Centre Trade Map.

²⁷ Рассчитано автором по: International Trade Centre Trade Map.

²⁸ То же.

строения во все страны мира; Китай — практически всех конкурентно значимых товарных групп БРИКС. При этом у всех стран БРИКС в импорте из Китая совместный удельный вес электрических машин и оборудования, а также элементов и механизмов атомных электростанций приблизился к 50%.

В октябре 2014 года руководители Министерства транспорта России, компании РЖД, Национальной комиссии КНР по развитию и реформам, а также корпорации *China Railway Construction Corporation Limited (CRCC)* подписали меморандум о взаимопонимании как часть будущего соглашения о стратегическом партнерстве и кооперации. Параметры предстоящих договоренностей предполагают совместное строительство 700 км высокоскоростных железных дорог, проходящих через 15 российских городов (среди них Москва, Владимир, Нижний Новгород, Чебоксары и Казань). В свою очередь, по замыслу китайской стороны, эта ветка должна стать частью высокоскоростной магистрали, соединяющей Москву и Казань с Пекином, общей протяженностью более 7000 км [Smith, 2014]. Другой железнодорожный гигант КНР *China Railway Corporation (CRC)* совместно с индийской корпорацией *Indian Railways (IR)* сегодня разрабатывает проект самой протяженной в мире высокоскоростной магистрали между Нью-Дели и Ченнаи (оба Индия), оценочной стоимостью более 32 млрд долл. Кроме того, совместно с *China Rail Eryuan Engineering Group Company (CREEGC)* началась работа по улучшению скоростных параметров пассажирских поездов [Thakur, 2014]. Между тем в июле 2014 года *CRCC* и бразильская инжиниринговая компания *Camargo Corrêa* учредили совместное предприятие с целью участия в тендерах на строительство железных дорог в Бразилии²⁹. Практически одновременно с этим еще одна крупная инжиниринговая компания Бразилии *Progen* подписала с *CRCC* и с РЖД меморандум о взаимопонимании (июль 2014 года), обозначив договоренности о реализации совместных инфраструктурных проектов на территории трех стран³⁰.

Низкая межстрановая структурная конкуренция, существенная часть которой концентрируется в ограниченном перечне товаров, свидетельствует об общей слабости текущих экспортных позиций БРИКС на рынках друг друга. Для участников ВЭД драйверами этих процессов, разумеется, выступают издержки внешнеторговой деятельности — от сроков и расходов на оформление экспортно-импортных сделок до стоимости судебных расходов при урегулировании коммерческих споров и т. д. Более того, именно параметр издержек экспортирования является определяющим для экстенсивного роста [Melitz, 2003], а значит, необходимым условием роста взаимной торговли для всех стран БРИКС, кроме России, является их снижение.

²⁹ Chinese-Brazilian group ready for rail concession tender. Association of equipment manufacturers, July 22, 2014. <http://aem.org/News/CINN/Articles/Category.asp?C=29&offset=340>.

³⁰ Business insight in Latin America. <http://www.bnamericas.com/company-profile/en/china-railway-construction-corporation-crcc>.

Несмотря на рост стоимости прохождения отдельных внешнеэкономических процедур (с 2009 года издержки экспортирования увеличились на 35%) относительно других членов группы, условия ведения ВЭД наиболее привлекательные по сочетанию цены и количества сопроводительных документов в КНР (табл. 4). Общая слабость систем таможенного регулирования и контроля стран БРИКС заключается в низкой эффективности систем администрирования ВЭД. В целом по группе таможенная очистка грузов при экспорте проходит в БРИКС на 6 дней (среднее) дольше, чем в странах — членах ОЭСР, а в КНР еще на 1 или 2 дня (экспорт и импорт соответственно) дольше в сравнении со странами ближайшего региона внешнеэкономических операций, АТР. Результаты реформы судебной системы в РФ нашли свое выражение в сокращении сроков урегулирования коммерческих споров в судебном порядке (на 21 день с 2009 года)³¹, но, к сожалению, не в их стоимости, хотя и минимальной в БРИКС (табл. 4).

Таблица 4

Условия ведения внешнеэкономической деятельности в странах БРИКС

Индикатор	Бразилия*	Россия**	Индия***	Китай****	ЮАР
Документы для экспорта (количество)	6	9	7	8	5
Время на прохождение процедур при экспорте (дни)	13	22	16	21	16
Стоимость процедур при экспорте (долл. за контейнер)	1925	2705	1120	620	1830
Документы для импорта (количество)	8	10	10	5	6
Время на прохождение процедур при импорте (дни)	17	20	20	24	21
Стоимость процедур при импорте (долл. за контейнер)	1925	2920	1250	615	2080
Время на разрешение коммерческих споров в судебном порядке (дни)	731	270	420	406	600
Судебные издержки (% от размера контракта)	16,5	13,4	39,6	15	33,2

Примечания: * данные по Сан-Паулу; ** данные по Москве; *** данные по Мумбаю; **** данные по Шанхаю.

Источник: составлено по: [World Bank, 2014].

Именно это направление делового диалога стран БРИКС активизировалось в 2013—2015 годы. Деловым советом БРИКС под председательством Бразилии были сделаны предложения для правительств стран пятерки, нацеленные на развитие деловых, инвестиционных и производственных связей, а значит, и на выравнивание условий ВЭД [BRICS Business Council, 2014. Р. 10—11]. Среди них можно выделить ряд мер по облегчению взаимной торговли БРИКС:

- упрощение порядка и сокращение срока выдачи виз (п. 3.1);
- ускорение создания национальных органов содействия торговле и производству, улучшение делового климата (п. 3.2);

³¹ Рассчитано по: Doing Business. Наборы ретроспективных данных и данные о трендах. <http://russian.doingbusiness.org/custom-query#Topics>.

- гармонизация национальных технических стандартов (п. 3.3);
- упрощение процедур открытия финансовых организаций из стран БРИКС и их филиалов и представительств для целей содействия торговле, бизнесу и инвестициям (п. 3.4);
- создание единой деловой среды для торговли, бизнеса, инвестиций и производств (п. 3.6).

Россия сегодня имеет соглашения о безвизовом пребывании своих граждан суммарно до 180 дней с Бразилией, до 14 дней с Гонконгом и до 30 дней с Макао. В Индии гражданам Бразилии и РФ предоставляется «виза по прибытии» при соблюдении минимальных формальностей (срок действия паспорта не менее 6 месяцев и документы, подтверждающие возвращение на родину)³². В числе зарубежных партнеров Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) как одного из акторов продвижения российских компаний на внешних рынках и диалога с государством: Национальная конфедерация промышленности Бразилии, Торгово-промышленная палата ЮАР и Союз предпринимателей ЮАР, Торговая палата по экспорту и импорту машинно-технической продукции Китая, Конфедерация индийской промышленности. Интересы бизнеса на межгосударственном уровне сотрудничества стран БРИКС представляют Российско-китайская палата по содействию торговле машинно-технической и инновационной продукцией, Бразильско-российская палата по торговле, промышленности, культуре и туризму, Российско-южноафриканская палата содействия развитию торговли, промышленности, инвестиций и образования. Первыми в 2004 году начали свою работу Российско-китайский деловой совет и Деловой совет Россия — Бразилия, с 2006 года действует Деловой совет Россия — ЮАР и Деловой совет по сотрудничеству с Индией, учредителями которого от российской стороны стали Торгово-промышленная палата России и ряд российских организаций.

Таким образом, минимизация издержек ВЭД как драйверов экстенсивного роста экспорта всех стран БРИКС (за исключением России), всё активнее замещающего импорт РФ из третьих стран, объективно сопряжена с условиями ведения бизнеса и с процедурами во внешней торговле. Отчасти поэтому показанная относительно слабая конкуренция между странами БРИКС свидетельствует как об общей слабости их текущих экспортных позиций, так и о временных конкурентных преимуществах востребованных в массовом производстве и относительно дешевых сырьевых товаров на внутренних рынках БРИКС — прежде всего российских энергоносителей, руд и драгоценных металлов и камней, а затем уже менее конкурентоспособных комплектующих и оборудования. Для российских экспортеров необходимость увеличить глубину переработки сырья и встраивать в стоимостные цепочки БРИКС готовые изделия становится всё очевиднее.

³² Информация представлена по данным посольств указанных государств на территории РФ на 3 апреля 2015 года.

Литература

1. *Симонов В. В.* Антироссийские санкции и системный кризис мировой экономики // Вопросы экономики. 2015. № 2. С. 49—68.
2. *Хмелевская Н. Г.* Реальные контуры и ориентиры валютного партнерства БРИКС для содействия торговле и инвестициям // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. 2015. № 2 (в печати).
3. *Bayoumi T., Saito M., Turunen J.* Measuring competitiveness: Trade in goods or tasks? IMF Working Paper № 13/100. 2013. May.
4. *Branson W. H., Conor N. H.* Monetary and exchange rate policy coordination in ASEAN+1 // NBER Working Paper. 2005. No 11713.
5. *BRICS Business Council.* Annual report 2013/2014. Fortaleza, 2014. 9 July.
6. *Finger J. M., Kreinin M. E.* A Measure of export similarity and its possible uses // Economic Journal. 1979. No. 89. P. 905—912.
7. *General Administration of Customs People Republic of China.* China's total value of imports and exports by major country (region), 2014.
8. *Goldman Sachs.* Dreaming with BRICs: The path to 2050 // Global Economics Paper. 2003. No 99.
9. *IMF.* Changing patterns of global trade // IMF Policy Paper. 2011. June 15.
10. *IMF.* World economic outlook. Update. Washington, DC, 2015. January.
11. *Melitz M. J.* The impact of trade on intra-industry reallocations and aggregate industry productivity // Econometrica. 2003. Vol. 71. No 6. P. 1695—1725.
12. *OECD.* Economic outlook and interim global economic assessment. Tailwinds driving a modest acceleration... but storm clouds on the horizon? Paris, 2015. March 18.
13. *Schitter C., Silgoner M., Steiner K., Worz J.* Competition in the EU-15 market: CESEE, China and Russia // European integration in a global economy: CESSE and the impact of China and Russia / E. Nowotny, P. Mooslechner, D. Ritzberger-Grünwaldand (eds.). Cheltenham: Edward Elgar, 2012. P. 91—105.
14. *Rodrick D.* What is so special about Chinas exports? // China and World Economy. 2006. Vol. 14. No 5. P. 1—19.
15. *Smith K.* Russia and China reach high-speed agreement // National Railway Journal. 2014. October 14.
16. *Thakur R.* India and China sign high-speed MoU // National Railway Journal, 2014. September 22.
17. *World Bank.* Doing Business 2015: Going Beyond Efficiency. Washington, DC, 2014.

Ekonomicheskaya Politika, 2015, vol. 10, no. 2, pp. 93–109

Natalia KHMELEVSKAYA, Cand. Sci (Econ.), associate professor.
E-mail: Khmelevskaya@mgimo.ru.

Moscow State Institute of International Relations (University) of Ministry of Foreign Affairs of Russia (76, prosp. Vernadskogo, Moscow, 119454, Russian Federation).

Russia's Trade Policy Priorities in the Orbit of BRICS Economic Cooperation

Abstract

The article presents analysis on structure of trade, its complementarity and terms of bilateral trade among BRICS through the lens of Russia's key trade policy priorities. Assessments for trade complementarity has been made with emphasis on Russian mineral fuel export which proved to be negatively correlated with world demand and directly with determinants from BRICS. The negative dynamics of revealed comparative advantage for Russian oil regarding world export is coherent with parameters of competition among

BRICS. Its revealed comparative advantage relatively export among BRICS shows growth which may be explained by its price advantages. The estimations and in-depth analysis in this work prove that BRICS is becoming significant factor for Russia's trade policy. The résumé is that so far transaction costs drive growth of trade among BRICS their common interest is to facilitate doing business and trade among them.

Key words: BRICS, trade complementarity, export structure, comparative advantages, costs of trading across.

JEL: F13, F14, F53.

References

1. Simonov V. V. Anti-Russian sanctions and the systemic crisis of the world economy. *Voprosy Ekonomiki*, 2015, no. 2, pp. 49-68.
2. Khmelevskaya N. G. The real contours and targets for the BRICS monetary partnership to facilitate trade and investments. *International Organizations Research Journal*, 2015, no. 2 (in press).
3. Bayoumi T., Saito M., Turunen J. Measuring competitiveness: Trade in goods or tasks? *IMF Working Paper*, 2013, no. 13/100, May.
4. Branson W. H., Connor N. H. Monetary and exchange rate policy coordination in ASEAN+1. *NBER Working Paper*, 2005, no. 11713.
5. BRICS Business Council. *Annual Report 2013/2014*. Fortaleza, 9 July 2014.
6. Finger J. M., Kreinin M. E. A measure of export similarity and its possible uses. *Economic Journal*, 1979, no. 89, pp. 905-912.
7. General Administration of Customs People Republic of China. *China's total value of imports and exports by major country (region)*, 2014.
8. Goldman Sachs. Dreaming with BRICs: The path to 2050. *Global Economics Paper*, 2003, no 99.
9. IMF. Changing Patterns of Global Trade. *IMF Policy Paper*, 2011, June 15.
10. IMF. *World economic outlook. Update*. Washington, DC, January 2015.
11. Melitz M. J. The Impact of Trade on Intra-Industry Reallocations and Aggregate Industry Productivity. *Econometrica*, 2003, vol. 71, no. 6, pp. 1695-1725.
12. OECD. *Economic Outlook and Interim Global Economic Assessment. Tailwinds driving a modest acceleration... but storm clouds on the horizon?* Paris, 2015. March 18.
13. Schitter C., Silgoner M., Steiner K., Worz J. Competition in the EU-15 market: CESEE, China and Russia. In: E. Nowotny, P. Mooslechner, D. Ritzberger-Grünwaldand (eds.). *European integration in a global economy: CESSE and the impact of China and Russia*. Cheltenham: Edward Elgar, 2012, pp. 91-105.
14. Rodrick D. What is so special about China's exports? *China and World Economy*, 2006, vol. 14, no. 5, pp. 1-19.
15. Smith K. Russia and China reach high-speed agreement. *National Railway Journal*, 2014, October 14.
16. Thakur R. India and China sign high-speed MoU. *National Railway Journal*, 2014, September 22.
17. World Bank. *Doing Business 2015: Going Beyond Efficiency*. Washington, DC, 2014.